



Die VASCage GmbH ist ein Forschungszentrum mit Fokus auf Gefäßalterung und Schlaganfall. Mit einem starken Team international anerkannter Fachleute entwickeln wir neue Strategien und Produkte für gesunde Blutgefäße. Wir verbessern Vorbeugung, Diagnose, Behandlung und Rehabilitation.

Für die Weiterentwicklung unseres Businessbereichs „Contract Resarch/Contract clinical trials“ suchen wir eine\*n Business Development Manager\*in.

**Zu Ihren Aufgaben zählen:**

- Aufbau und Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes „Contract Resarch/Contract clinical trials“
- Key Account und Kundenakquise im Bereich "Contract Resarch/Contract clinical trials“
- Verantwortung über das Umsatzwachstum im Bereich „Contract Resarch/Contract clinical trials“

**Das spricht für Sie:**

- abgeschlossene kaufmännische, naturwissenschaftliche oder technische Ausbildung
- Berufserfahrung im Business Development und/oder Vertrieb
- Kontakte zur Pharma-Industrie und/oder Medizinprodukte-Hersteller von Vorteil
- Verhandlungsgeschick
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse

**Wir begeistern mit:**

- spannendes Aufgabenfeld, Herausforderungen und Abwechslung im Job
- flexiblen Arbeitszeiten
- leistungsorientierter Entlohnung
- Teamwork in einem motivierten, multidisziplinären Team

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [manuela.bockbartl@vascage.at](mailto:manuela.bockbartl@vascage.at)